

## **Vollprofi (49) in den Bereichen Kreditgeschäft und Risikomanagement sucht eine neue Herausforderung im Führungsbereich einer Regionalbank.**

In über 30 Jahren Berufserfahrung im Bankgeschäft – sowohl im Markt- als auch im Marktfolge-geschäft – hat er umfassende Kenntnisse in Bereichen wie **Risikosteuerung, Compliance** und **Prozessoptimierung** gesammelt.

Besonders im **Kreditgeschäft** und **Risikomanagement** verfügt er über fundiertes Know-how, was ihm ermöglicht, komplexe Herausforderungen strukturiert zu analysieren und lösungsorientiert zu bewältigen. Auch im **Sanierungs- und Insolvenzbereich** konnte er Kunden in schwierigen Phasen intensiv beraten und begleiten.

Als Geschäftsführer eines Bank-Dienstleisters konnte er wertvolle Erfahrungen aus einer unternehmerischen Perspektive sammeln und sein Verständnis für strategische und operative Entscheidungsprozesse vertiefen. In dieser Rolle hat er mit Gesellschaftern, Mandanten und anderen wichtigen Stakeholdern partnerschaftlich zusammengearbeitet, was ihm half, ein belastbares berufliches Netzwerk aufzubauen und zu pflegen. Diese Netzwerke und seine Fähigkeit, vom Kunden her zu denken, haben ihm ermöglicht, erfolgreiche **Beziehungen zu Privat- und Firmenkunden** aufzubauen und neue Kunden erfolgreich zu akquirieren.

In verantwortungsvollen Positionen hat er Organisationseinheiten aufgebaut und bestehende Strukturen zukunftsfähig weiterentwickelt. Dabei ist es ihm gelungen, durch gezielte Maßnahmen zur **Digitalisierung und Automatisierung** nicht nur die Effizienz und Qualität der **Unternehmensprozesse** signifikant zu verbessern, sondern auch die **Vertriebskraft und Produktivität** spürbar zu steigern.

Darüber hinaus hat er in verschiedenen strategischen Projekten zur **Prozessoptimierung** und zur Einführung innovativer Lösungen – einschließlich der **Auslagerung von Prozessen** – eine maßgebliche Rolle gespielt. Diese Maßnahmen trugen dazu bei, die Innovationskraft der Unternehmen nachhaltig zu stärken und deren Wettbewerbsfähigkeit zu erhöhen.

Seine **Führungsphilosophie** ist teamorientiert und wertschätzend, und er scheut nicht davor zurück, selbst tatkräftig mit anzupacken. Die Zusammenarbeit mit unterschiedlichen Persönlichkeiten empfindet er stets als eine bereichernde Herausforderung.

Die theoretischen **Zulassungsvoraussetzungen nach § 25c KWG** sind gegeben, die praktischen Nachweise können kurzfristig vervollständigt werden.

## **Expertisen:**

### **Berufserfahrung**

- Mehr als 30 Jahre vielfältige Erfahrung in den Bereichen Aktiv, Passiv, (Risiko-)Steuerung und Compliance aus Funktionen in Markt, Marktfolge und beim Dienstleister
- Exzellente Kenntnisse im gesamten Bankgeschäft

### **Vertriebskenntnisse**

- 25 Jahre Kundenpartner und ausgebildeter Vertriebscoach
- Betreuung von Privat- und Firmenkunden sowie Projektentwicklern und Bauträgern
- Intensivierung Vertriebsaktivität durch Etablierung eigenständiger Co-Betreuung sowie „Kaltakquise“
- Ausbau und Pflege der Mandantenbeziehungen und von Vermittlernetzwerken

### **Risikomanagement**

- 25 Jahre Krediterfahrung mit Einzelkompetenz bis zu 2.500 TEuro Blankokredit
- Verantwortung für Sanierung und Abwicklung sowie Sicherheitenverwertung
- Zuständigkeit für Methoden/Verfahren (Risikoklassifizierung/Frühwarnsystem)
- Reduzierung Risikovorsorgebedarf durch Steuerung der Risikopositionen sowie Deckungsstockmanagement (Pfandbriefemissionen)

### **Projekterfahrung sowie Produkt- und Prozess-Kompetenz**

- 22 Jahre Gestaltung in verschiedenen strategischen Projekten zur Aufbau- und Ablauforganisation, Ertrags- und Effizienzsteigerung sowie Verbesserung der Risiko-Rendite Relation von Produkten mit Verbänden und Verbundpartnern
- Nutzung von Standardisierung, Automatisierung und Digitalisierung sowie mehrwertige Gestaltung von Produkten und Dienstleistungen
- Sehr gute Kenntnis über Zusammenhang/Verzahnung von Prozessen und IT

### **Führung und Persönlichkeit**

- 18 Jahre Führungserfahrung mit anspruchsvollen Leitsätzen und Teamorientierung
- Erfahrung als Unternehmer und partnerschaftliches agieren gegenüber Verbänden und Gesellschaftern in den Gremien
- Geschätzter, gefragter Ansprechpartner mit breitem Beziehungsnetzwerk und Repräsentant mit umfangreicher Erfahrung als Dozent, Referent sowie Autor
- Schnelle Auffassungsgabe und zielgerichtete Entscheidung für strukturierte Lösungen
- Gestaltungswille und Fähigkeit Dinge weiterzuentwickeln und Neues aufzubauen

## Beruflicher Werdegang kompakt

1994



2024

- 6 Jahre Kundenberater, Sachbearbeiter Firmenkredite sowie Vorstandssekretariat bei einer Stadtparkasse
- 11 Jahre Firmenkundenbetreuer Unternehmenskunden, Bereichsdirektor Leasing bei ein großen Kreissparkasse
- 8 Jahre Compliance-Beauftragter nach MaRisk, Change-Agent, Abteilungsleiter Zentraler Kreditservice/Recht bei einer Stadtparkasse
- 4 Jahre Projektleiter, Programmmanager, Geschäftsführer eines Bankdienstleister

## Aus- und Fortbildungen kompakt

- Bankkaufmann
- Diplomierter Sparkassenbetriebswirt
- Master of Business Administration (MBA)
- Wissenswertes zur Gesamtbanksteuerung – 11 Antworten auf die zentralen Fragen
- Kundenzufriedenheit und Effizienz steigern – Mitarbeiter fördern
- Update MaRisk und Prüfungserfahrungen
- Fachtagung Kapital- und Refinanzierungsstrategien
- Neu als Geschäftsführer